

# Лучшее интервью с Герчиком об Интернет-трейдинге

от Юрия ВПотоке

## Содержание

<i>Введение. Как, откуда и о чём.....</i>	<i>2</i>
<i>Вопрос 1. Что принципиально изменилось в Вашей биржевой торговле за последние 5-10 лет?.....</i>	<i>3</i>
<i>Вопрос 2. Что интереснее: самому торговать на бирже, обучать других или доверительное управление? .....</i>	<i>5</i>
<i>Вопрос 3. Что первое нужно сделать трейдеру, если он поймал себя на факте эмоциональной торговли? .....</i>	<i>6</i>
<i>Вопрос 4. Вопрос-лидер Об оптимальном размере биржевого счёта... </i>	<i>8</i>
<i>Вопрос 5. Когда трейдинг можно делать единственным источником дохода? .....</i>	<i>11</i>
<i>Вопрос 6. Какова рекомендуемая подушка безопасности трейдера?.....</i>	<i>13</i>
<i>Вопрос 7 – вместо заключения. Главные составляющие успеха в трейдинге.....</i>	<i>15</i>

## Введение. Как, откуда и о чём

Добрый день. С Вами Юрий ВПотоке.

Представилась возможность не только лично познакомиться с **Александром Герчиком**, да ещё и взять у него **интервью** по самым важным проблемам **Интернет-трейдинга**.

Встретились прямо у гостиницы. Александр представился просто – «Саша».

Тут же присели на скамеечку и побеседовали буквально минут 15-20. Зато сколько информации!

Во-первых, Алексу очень понравились вопросы, и он в конце так и сказал: [«Пожалуй, самое лучшее интервью...»](#)

С другой стороны, мне также понравились ответы Александра. Даже удивительно насколько оказались близки его ответы к моему сложившемуся пониманию **актуальных вопросов Дела Биржевой Торговли**.

Ещё понравилось, что все ответы были чёткими, краткими, по существу (ну было немного рекламы организаторов встречи и компаньона Алекса по одному из проектов, его так же в кадре увидите).

Добавлю ещё, что вечером того же дня я послушал Александра на мастер-классе, на котором он поделился отдельными фишками-секретами **биржевой торговли**. Терминология довольно сильно отличалась от той, которая сформировалась у меня, у нас в команде и в сообществе участников, прошедших обучение у Юрия ВПотоке.

Например, у Алекса много иностранных слов, я предпочитаю максимально по-русски (везде, где возможно). Плюс, логика внутринеделного трейдера, а мой и наш масштаб ближе к внутринедельному. Соответственно, на мастер-классе я понимал Герчика далеко не с полуслова. Хотя в целом, конечно, всё было понятно. Более того, по итогам мастер-класса я оказался очень сильно впечатлён совпадениями.

Итак, само интервью, плюс, мои небольшие комментарии.

## Вопрос 1.

### Что принципиально изменилось в Вашей биржевой торговле за последние 5-10 лет?

– Александр, подскажите, за последние 5-10 лет лично в Вашей биржевой торговле что-то принципиально изменилось?

– Да, однозначно! Дело в том, что рынок стал сложнее, и я всегда говорю об этом. Чем он стал сложнее? Некоторые простые вещи, которые раньше работали, уже не работают. Скорее всего, это происходит из-за того, что в настоящее время появилось огромное количество электронных торгов и роботов. Естественно, остались очень простые вещи, которые продолжают работать – это ложные пробои, отбои от уровней. На малых тайм-фреймах стало тяжелее работать, поэтому трейдеры перешли на более крупные тайм-фреймы. С другой стороны, крупные тайм-фреймы дали спокойствие, потому что не нужно сидеть с утра до вечера и следить за рынком.

– Лично Вы перешли на более крупные тайм-фреймы?

– Да.

– Если не секрет, сколько сделок было за последний год лично у Вас?

– Секретов нет, по моему личному счету было где-то в пределах 6-7 сделок. Кстати, это всё были очень среднесрочные сделки... У меня сделки были хорошие по хлопку, по натуральному газу, по пшенице. Сделок реально было больше, крупных таких. Примерно 20- 30 сделок были сделаны на недорогих акциях, которые я фундаментально хорошо знал.

Мой небольшой комментарий. Герчик известен, как краткосрочный трейдер. Было время (лет 10 назад), когда он занимался трейдингом с раннего утра до позднего вечера, отслеживал сотни акций... Но то время давно в прошлом, хотя об этом, считаю, что мало известно (что «то время» далеко в прошлом).

По понятным причинам **среднесрочный трейдинг** никак не пиарится, и продвигаемое обучение у Алекса Герчика, да и его логика, озвученная на

мастер-классе однозначно указывали на **внутридневной подход к биржевой торговле.**

Примечание. Если, вдруг, для Вас «понятные причины» неизвестны, посмотрите ответ в моей [бесплатной книге «Главный секрет успешного Интернет-трейдинга»](#), здесь отвлекаться не буду.

Видео данного вопроса интервью можете посмотреть здесь:

<http://yuriy-vpotoke.ru/luchshee-intervyu-s-gerchikom-ob-internet-trejdinge/>

## Вопрос 2.

### Что интереснее: самому торговать на бирже, обучать других или доверительное управление?

– Лично для Вас что интереснее: самому торговать на бирже, обучать других или управлять чужим капиталом?

– Отвечу на каждый вопрос отдельно. Дело в том, что я постоянно в рынке со своими ребятами, со своей группой. 70% идей, образно, – это мои идеи.

Обучение занимает очень маленькую часть: это всего пять семинаров в год: три в Москве и два в Киеве. Эти семинары хороши тем, что, оттуда приходят клиенты, чаще всего на доверительное управление. 70% моей команды – выходцы с этих семинаров. То есть, практически, все члены команды (трейдеры) были теми людьми, которых я сам обучил, а потом по истечении какого-то промежутка времени, глядя на их результаты, я взял их к себе.

И, третье, однозначно, доверительное управление: первый этап которого – это идея приехать в Россию для создания команды управления капиталом. Данный этап ещё не осуществлён на 100%, но, можно сказать, что на 80% уже всё сделано.

Вот такой ответ от Александра Герчика. Как я понял, интересно Алексу всё: и то, и другое, и третье в комплексе, и, может быть, есть и ещё что-то.

Видео данного вопроса интервью можете посмотреть здесь:

<http://yuriy-vpotoke.ru/luchshee-intervyu-s-gerchikom-ob-internet-trejdinge-vopros-2/>

### Вопрос 3.

## Что первое нужно сделать трейдеру, если он поймал себя на факте эмоциональной торговли?

– *Что первое нужно сделать трейдеру, если он поймал себя на факте эмоциональной торговли, например, на борьбе с рынком? Как быстрее вернуться в правильное состояние, когда всё получается, как надо?*

– *Вариант всегда один: при первом плохом шаге надо всегда сделать шаг назад. Это как бы красивая такая составляющая, которая не дает на самом деле ответа. Что обычно делал я? Я либо **понижал объем, либо переставал торговать какой-то промежуток времени.** У меня тоже были срывы. У меня был один раз эмоциональный срыв. Это был 2006 год. Я всегда о нем рассказываю студентам. И это был момент, когда я практически полгода не торговал. То есть я вообще не прикасался к рынку, я уехал за город, благо, мне тогда повезло, и я мог себе это позволить, к тому же у меня ребенок был маленький, ему было 5 лет. Я уехал за город, и вообще не торговал.*

*Самое тяжелое, конечно, это то, что очень многие трейдеры сталкиваются с такой проблемой. Трейдер остаётся один на один сам с собой, сам собой с рынком. Любой человек, который торгует, он об этом знает. Есть один вариант: Вы имеете друга, который действительно останавливает – это или жена, или просто друг, или ещё кто-то. Либо второй вариант – вы работаете просто в коллективе, потому что **обычно люди сами не могут остановиться.***

Из таких ответов очевидно, что Герчик – реальный трейдер, прочувствовавший рынок на «своей шкуре». И его советы исходят не из теории, а из реального практического опыта. Кстати, один из важных (и один из многих) вопросов **Стратегии Биржевой Торговли**, это контроль. **Самоконтроль и осознанность своих действий.** Как вариант, действенную помощь оказывает дополнительный внешний контроль, с ним реально проще достичь успеха.

К примеру, Алекс Герчик, отвечая на вопрос одного из участников мастер-класса, раскрыл свой секрет, как он отторговал несколько лет без убыточных месяцев. Оказалось, Александр был наёмным трейдером, работал на хозяина, у которого был **очень суровый риск-менеджер.** Этот риск-менеджер

чётко отслеживал и жёстко пресекал трейдерские потери. **В этом Алекс видит свой главный секрет успеха.**

Таким образом, **Система Биржевой Торговли (СБТ)** однозначно даёт **хороший положительный результат**, если в случае её нарушения быстро останавливаться и не уходить «в запой». То есть **достаточно в основном соблюдать СБТ**. Не стремитесь достичь 100%-ного соблюдения Системы, добейтесь соблюдения на 80-90%, и, главное, отходите от рынка, если что-то пошло не так. Чуть позже Вам станет всё очевидно, и Вы сможете сделать разумные выводы.

**Кроме варианта работы наёмным трейдером**, как правильно заметил Александр, можно организовать дополнительный **контроль с помощью серьёзного друга**.

И ещё один вариант, который реализован для **участников, прошедших [тренинг Юрия ВПотоке](#)**, это **внешний контроль** в проходящей еженедельно **[ВИП-Мастер-группе](#)**.

Видео данного вопроса интервью можете посмотреть здесь:

<http://yuriy-vpotoke.ru/luchshee-intervyu-s-gerchikom-ob-internet-trejdinge-vopros-3/>

## Вопрос 4. Вопрос-лидер

### Об оптимальном размере биржевого счёта

Этот вопрос действительно оказался в явных лидерах по результатам опроса подписчиков Юрия ВПотоке. Из всех предложенных вопросов именно этому вопросу было отдано больше всего голосов.

*– Следующий вопрос: повышается ли сумма на Вашем биржевом счете год от года или с годами нашелся какой-то оптимальный размер? Как трейдеру переходить на новый денежный уровень, или как найти оптимальный вариант размера своего биржевого счета?*

*– Вопрос великолепный! Я скажу честно, счет сильно не увеличивается, и я объясню почему... Да, у меня, как у любого трейдера, есть минус – это то, что у меня **есть потолок**. Я всегда говорю об этом честно. Я не говорю, что у меня безразмерный депозит. Каждый год я снимаю, потому что после определенной суммы денег я просто не могу зайти в позицию, потому что для меня просто многовато. **У каждого человека есть предел**. Он есть и у меня тоже, есть и у любого трейдера.*

*Совет один. Я последнее время стал очень жестко на это обращать внимание, я просто стараюсь не смотреть на цифры в абсолютной величине – только в процентах. То есть, я захожу, n-ное количество от депозита, ставлю стоп, n-ное количество от эквивалента, и ставлю тэйк, например, n -ное количество в процентах, то есть я вообще стараюсь уйти от рублевой или долларовой составляющей, для того, чтобы просто даже не смотреть на это...*

*– Абстрагироваться?*

*- Да, абсолютно верно. У меня есть друг, Дима из Чикаго, который управляет фондом больше, чем 1 миллиард долларов.... Я к нему приезжаю, например, и вижу, что у него профит-лосс минус 5 миллионов. Но в абсолютной величине это смешно, так как это нормальная дневная волатильность такого фонда, это 0,5%. А когда я увидел минус 5 миллионов, меня начинает колбасить, и я говорю: «Ты что, Дима, это же 5 миллионов?!» Он говорит: «Саш, ну, это 0,5 % от депозита». Поэтому, на самом деле, надо **стараться не смотреть цифры**, и в последнее время я даже когда обучаю людей на семинаре, я всегда*



*говорю, (не имеет значения, где вы торгуете – в Quik или другой программе), берите и просто убирайте цифры.*

*У Вас нет абсолютной величины минус 200 долларов, минус 300 долларов, а есть процент от депозита. Если трейдер сможет так абстрагироваться, то супер! Как дальше расти, или как я учу расти людей? Недельно. Изначально надо расти monthly, потому что очень быстрое и резкое перескакивание от одной цифры к другой очень сильно влияет именно на ментальную составляющую, то есть очень тяжело перейти от одного контракта – к двум, от двух – до пяти. Я вывожу людей очень постепенно, например, за полгода выйти на 15-20-30 контрактов фьючерса РТС, либо 5-6 лотов на чикагской бирже, либо на Америке. И поднимать надо раз в неделю, то есть когда ты уже работаешь нормально, поднимать надо раз в неделю. Самое главное, быстро не перескакивать. Потому что любой шаг назад, он всегда очень тяжелый.*

**От себя добавлю, что количество контрактов и соответствующие суммы рисков и возможных прибылей напрямую связаны с тем уровнем, который есть в данный момент у человека.**

Кто-то, может, и никогда не выйдет на 15-20 контрактов фьючерса на индекс РТС, потому что сам всегда зарабатывал сильно мало, и окружение соответствующее и т.д. А для другого 15-20 контрактов доступны легко и сразу, потому что свой «потолок» и свои понятия о норме дохода и допустимого риска изначально на порядок выше.

Ещё конкретнее. Например, один человек имеет доход 10-20 тысяч руб., и, если 100 руб. потерял, то он сильно расстроился. Теперь возьмём другого человека с ежемесячным доходом миллион рублей, который имеет свой опыт расходов, в том числе, форс-мажорных, в своём бизнесе. Такой человек изначально воспринимает расход (потерю, риск – как хотите, назовите) в 20-30 тысяч рублей просто как «погрешность».

Получается, что один всего 20 тыс. руб. на счёт завёл, а другому 20 тыс. руб. как два рубля первому. Понимаете?

Лично у меня «не смотреть на суммы» не получается – потому что я их просто знаю. За несколько лет торговли в голове всё автоматом считается.

Поэтому совсем абстрагироваться, когда управляешь своими деньгами (на которые можно что-то совершенно реальное купить себе и своим близким) крайне редко кому удаётся. **Вернее и проще найти для себя оптимальный размер своего счёта**, когда и доход вполне интересен (например, соизмеряется

с Вашей зарплатой или доходами от другого Вашего бизнеса), и возможные по СБТ просадки не «сносят крышу».

Видео данного вопроса интервью можете посмотреть здесь:

<http://yuriy-vpotoke.ru/intervyu-s-gerchikom-4/>

## **Вопрос 5.**

### **Когда трейдинг можно делать единственным источником дохода?**

– При каких условиях трейдинг можно делать единственным источником дохода?

– Вопрос великолепный, очень правильный, на самом деле все Ваши вопросы хорошие. Нельзя сказать, что какой-то вопрос глупый. Причём говорю это действительно честно. Если ты видел мои интервью, я по-простому говорю «Что за идиотский вопрос?» Вопрос очень хороший.

Я считаю, что надо стабильно, как минимум, хотя бы полгода зарабатывать 70-80% от своей зарплаты или минимум, хотя бы покрывать свои ежемесячные расходы. Вот тогда можно пробовать начинать. Потому что рано или поздно трейдинг должен стать смыслом жизни. Если, конечно, ты не делаешь так: и работаешь и торгуешь среднесрочно.

У меня, честно сказать, бывает очень большое количество ребят, которые уходят из бизнеса, я имею в виду, с работы. У меня есть очень успешный ученик Дима из Ростова (если он услышит, он узнает, кто это). Он начал торговать, буквально, 2,5 года назад. В принципе, прибыльным он стал уже где-то через полгода, тире, девять месяцев. Зарплата у него очень хорошая по ростовским меркам. Он зарабатывал больше, чем две тысячи долларов, то есть это очень крутая зарплата для региона. Ростов не считается Москвой. Учитывая, что хорошие квартиры сдают за 15000-17000 руб., у него машина, квартира. Он ко мне на Новый год позвонил, и говорит: «Шеф, я сейчас уже зарабатываю сто тысяч рублей более-менее стабильно, благословите». Я посмотрел все сделки. Самое главное, чтобы это были системные сделки, то есть этот доход не был случайностью. Так как доход был не случайным, я ему говорю: «Дим, давай. Да, всё нормально!» Он очень доволен. Естественно, сразу поднялся КПД. Но это при условии, что вы, действительно, серьёзный человек. И вы действительно понимаете, потому что трейдинг может, как поднять, так и убить. И надо быть всегда готовым, что что-то может пойти не так. А это может быть у любого трейдера, включая меня. То есть, всё может быть. Можно потерять нюх на рынке, рынок может стать абсолютно другим. Я иногда всё равно делаю какие-то внутредневные сделки, для того чтобы просто понять: мой рынок или не мой.

Лично я предпочитаю совмещать трейдинг с другими источниками дохода, занимаясь в параллель другим бизнесом. Выработанная Система и Стратегия Биржевой Торговли легко позволяют это делать. Так и комфортнее, и интереснее. Потому что только трейдинг явно скучновато.

Реально можно по-разному. Ваш выбор за Вами!

Видео данного вопроса интервью можете посмотреть здесь:

<http://yuriy-vpotoke.ru/intervyu-s-gerchikom-5/>

## Вопрос 6.

### Какова рекомендуемая подушка безопасности трейдера?

– Какова рекомендуемая подушка безопасности для трейдера (для которого трейдинг – единственный источник дохода)?

– Полгода-год – минимум. Опять же, вопрос великолепный. Вы задаёте вопросы, как трейдер. Это единственно правильные вопросы, других вопросов нет. Обязательно подушка должна минимум на полгода-год быть, чтобы трейдер спокойно сидел. Потому что в самом начале, когда ты уходишь, нет этого денежного потока, и ты морально немножко слаб. Мне было легче, потому что я пришел сразу в трейдинг, у меня не было побочных расходов. И то в субботу, воскресенье я садился на такси и подрабатывал – мне было страшно. Абсолютно. Я всегда рассказываю свои честные эмоции, чтобы не рассказывать людям, как это легко. Это, действительно, очень тяжело... **Подушка безопасности на полгода-год** обязательно должна быть, чтобы трейдер чувствовал себя спокойно. То есть, он знает, что на год вперёд есть деньги. И, допустим, с тех же денег, которые он зарабатывает на трейдинге, можно вывести обратно и откладывать на эту же подушку. Потому что у нас такая индустрия непредсказуемая, поругался завтра с женой, с тещей, с мамой, плохое настроение, что-то физически у тебя болит, и всё. Т.е. у тебя здесь изначально отрицательное математическое ожидание, когда ты приходишь в бизнес. Всё против тебя. 5% всего зарабатывают, надо постоянно быть на гребне эмоций, т.е. ты постоянно должен быть очень сильным.

Дополнение-комментарий. Кстати, подушку безопасности в размере хотя бы двух месяцев стоит создать любому. Потому что и **в обычной жизни есть риски**, которые могут быть не заметны. На самом деле нет гарантий, что Вас «завтра» не уволят. Или фирма, в которой Вы работаете, сама не обанкротится или каким-то не лучшим для Вас образом не реорганизуется. В любом своём бизнесе, конечно, тоже есть свои риски.

Просто **в трейдинге всё на порядок быстрее по сравнению с обычным бизнесом** – как быстрые доходы, так и возможные потери. В обычном бизнесе можно проработать с прибылью несколько лет. **В трейдинге можно подняться за несколько месяцев.** В обычном бизнесе можно постепенно терять

несколько месяцев или даже пару-тройку лет, и потом закрыть или реорганизовать бизнес так и не обанкротившись. В трейдинге можно получить маржин-колл за считанные дни или даже часы.

Видео данного вопроса интервью можете посмотреть здесь:

<http://yuriy-vpotoke.ru/intervyu-s-gerchikom-6/>

## **Вопрос 7 – вместо заключения. Главные составляющие успеха в трейдинге**

*– Благодарю! Тогда в заключение, Ваше пожелание трейдерам.*

*– Пожелание, на самом деле, ребята, только одно. Трейдинг всегда строится на трёх китах.*

*Первый кит, он всегда только один – это любовь. Вы обязаны, просто обязаны любить то, что Вы делаете. Потому что если работа не будет приносить морального удовлетворения, а только денежное, в какой-то момент это, действительно, надоедает. Я скажу вам честно, я видел огромное количество людей, огромное, особенно в последнее время, которое просто оставляет вообще деньги, и уходит именно в то место, где им нравится. Я, действительно, таких людей очень много знаю. Последнее время и огромное количество фильмов таких, когда люди просто не удовлетворены своей работой, не количеством денег.*

*Второе – это обязательно дисциплина. Что значит дисциплина? Надо прописать себе алгоритм, и очень жестко ему следовать.*

*И, третье, самый сильный конь, или кит – это, естественно, статистика. То есть, только цифры. Вы – это цифры. Разложите себя на молекулярном уровне, чтобы понять, где у Вас косяки. Я был очень неприятно удивлен, когда в некоторых городах, где я читаю семинары, я залу задаю вопрос. Например. Сколько у вас положительных и отрицательных сделок? А в какое время у вас самые убыточные сделки? А какой у вас средний стоп? А какой у вас средний тейк в день? Среднее, имеется в виду, не среднее арифметическое, а просто столько, сколько трейдер может в среднем заработать в день. То есть, это не n-ое количество дней, делённое на какой-то промежуток времени. И, ты знаешь, огромное количество людей не могут ответить на этот вопрос.*

*Трейдер обязан знать статистику свою. Когда на семинарах разбираем статистику, мы берем, закачиваем журнал «Лучшие частные инвесторы» за 12-13 год, смотрим лучших и плохих трейдеров, и начинаем смотреть, что было бы, если бы этот человек не торговал в вечернюю сессию, что было бы, если бы этот человек, например, не торговал после шести, когда уже время на сделку хорошую не остаётся. И вот, ты знаешь, я был неприятно удивлен, что огромное количество, подавляющее большинство не ведут статистику, не имеют скринов, и не могут просто на графике объяснить, где они зашли и вышли. Ребята, вы обязаны каждую свою сделку уметь рассказать себе и*

*своим друзьям. Вот это, пожалуй, основная ситуация, которую я хотел бы рассказать.*

...

*Вопросы были более чем адекватные. Честно! более чем адекватные! Пожалуй, самое лучшее интервью за последнее время, потому что вопросы все были трейдерские. Я тебе говорю это не как комплимент, я тебя вижу первый раз в своей жизни. Вопросы были именно трейдерские, о трейдинге, за трейдинг. Мне всё понравилось!*

Видео данного вопроса интервью можете посмотреть здесь:

<http://yuriy-vpotoke.ru/intervyu-s-gerchikom-7/>

Фактически в заключение Александр ответил на вопрос, какие с его точки зрения **главные качества трейдера, что нужно для успеха**. Нельзя не согласиться с Александром! Всё верно!

**Про первый кит Александра.**

Один из вопросов, который я задаю на самом первом этапе - этапе знакомства с новыми участниками тренинга, звучит так: «Зачем Вам деньги? Или неденежные цели и интересы занятия именно Делом Биржевой Торговли»

Потому что важно, чтобы, если уже не любовь, то хотя бы был **серьёзный интерес**, склонность к анализу, к расчётам и тому подобное. Чисто ради денег гораздо сложнее добиться успеха, да и усилий явно больше потребуется.

**Про второй кит Александра** – дисциплина в применении Системы Биржевой Торговли.

Хотя **сначала сама Система Биржевой Торговли просто должна быть**. С неё надо начинать. Иначе, что соблюдать? Как получать доход? То есть, **Система однозначно первична**.

**Дисциплина, а ещё лучше осознанность**, это уже следующий уровень – уровень, решаемый в **Стратегии Биржевой Торговли**.

**Про третий кит Александра** – Статистика.

Абсолютно согласен. Не раз об этом в разных формах и видах говорил и писал. Только наивный человек может думать, что по Системе все сделки в



плюс. Нет. И более того, 5-10 сделок – это не показатель. Вот, **50-100 сделок – это уже статистика!** Эту особенность особенного бизнеса – Дела Биржевой Торговли – важно сразу принять.

Иначе сами себя замучаете перфекционизмом, т.е. нереальной затеей найти Систему, не дающую просадок.

**Только статистически-положительный результат сначала в теории, а затем и реале является показателем успешности Системы и её применения.**

### **Итого. Рекомендации-этапы к успеху в Деле Биржевой Торговли.**

1. Если есть интерес не только в деньгах, изучите Систему Биржевой Торговли.

Конкретную эффективную проверенную Систему Биржевой Торговли Вы можете получить, пройдя первую часть [Интернет-тренинга Эффективная Стратегия Биржевой Торговли](#) в режиме онлайн.

2. Затем убедитесь, что Ваша Система на прошлом, на статистике она работает и даёт хороший статистически-положительный результат. То есть протестируйте на прошлом, на разных инструментах, не заглядывая «в будущее».

3. Далее остаётся наложить Стратегию – эффективное использование факторов времени и организации своего тайм-менеджмента, прописать все фишки и ограничения, связанные с рациональным управлением капиталом, и, наконец, самое главное – психология. По части психологии начните с дисциплины (в том числе, как вариант, с внешней дисциплины), а затем выходите на уровень максимальной и постоянной осознанности своих действий, постоянного самоконтроля и сверки с проверенной и эффективной Стратегией Биржевой Торговли.

Эффективную Стратегию Биржевой Торговли Вы можете получить, пройдя VIP-часть [Интернет-тренинга Эффективная Стратегия Биржевой Торговли](#) в режиме онлайн.

С уважением, Юрий ВПотоке.

P.S.

Благодарю организаторов мастер-класса Александра Герчика за содействие в том, что это интервью состоялось.

**Главная благодарность – лично Александру Герчику** за то, что уделил время. За конкретность и лаконичность ответов. Просто как человеку, с которым только что познакомился, и уже такой резонанс – реально очень

приятно было столь сильное совпадение по всем заявленным вопросам биржевой торговли.

**Благодарю мою команду** – Александра, Вячеслава, Ольгу, и, конечно, Романа. За неустанный труд по организации всевозможных технических вопросов: видеосъёмка, обработка видео, размещение на сайте, в группе ВКонтакте, рассылка по базе и многое другое. Без помощи Команды я бы не сделал и половины того, что есть на сайте, в наших курсах и тренингах. Реально. Также благодарю своих близких за поддержку.

**И заключительная благодарность, конечно, вам – мои читатели книг и рассылок, подписчики, участники семинаров, тренингов, индивидуального обучения.** Именно благодаря Вашим вопросам, «непоняткам», благодаря Вашим откликам, отзывам, благодарностям и успехам живёт и развивается проект обучения Системе и Стратегии Биржевой Торговли Юрия ВПотоке.