Интернет-трейдинг – ПРОСТО и НЕПРОСТО

Юрий ВПотоке

Издание 2014г. © ИП Рылов Юрий Александрович

Содержание

ОБ АВТОРЕ 2

ВСТУПЛЕНИЕ ИЛИ ПОЧЕМУ ПРОСТО 3

ПОЧЕМУ НЕПРОСТО 7

ВНЕШНИЕ «ДРУЗЬЯ-ТОВАРИЩИ» 9

НЕПРОСТАЯ СТАТИСТИКА 14

КАЧЕСТВА БИЗНЕСМЕНА ДЕЛА БИРЖЕВОЙ ТОРГОВЛИ 17

ЧТО КОНКРЕТНО СДЕЛАТЬ, ЧТОБЫ ПРИЙТИ К УСПЕХУ 22

Об авторе

Юрий ВПотоке – эксперт Дела Биржевой Торговли и Системного интернет-трейдинга, личный документально-подтверждённый рекорд Юрия – +1015% за год на ФОРТСе

- Автор книг «Главный секрет успешного Интернет-трейдинга», «Новый Главный секрет успешного Интернет-трейдинга»
- Автор книги «Как Самому Сделать 1000% Годовых на Бирже, Не Зная, Куда Пойдёт Рынок»
- Автор и ведущий семинаров, курсов и тренингов, посвящённых Делу Биржевой Торговли «Система Биржевой Торговли», «Стратегия Биржевой Торговли», видеокурсов «Quik за 2 часа», «Система Биржевой Торговли – самая суть» и ряда других
- Автор и ведущий Коучинговой программы «К 100%-ному результату!»
- Десятки участников курсов и тренингов Юрия уже получили отличные результаты и продолжают успешно заниматься своим Делом Биржевой Торговли.

Больше информации о Юрии читайте и смотрите на соответствующей странице сайта.

Вступление или Почему ПРОСТО

Вчера выступал на Интернет-конференции «Загляни за кулисы, Как делаются деньги».

Понятно, что моё выступление было посвящено тому, как делаются деньги в биржевой торговле.

С одной стороны, деньги Делаются ПРОСТО!

– Почему «Просто»?

– Потому что есть Система!

- **Система принятия решений**, когда купить, когда продать, а когда просто ждать.
- Система, работающая БЕЗ новостей. Система, работающая БЕЗ «фундаментальных» факторов.
- Система, работающая БЕЗ индикаторов, сложных вещей типа теории Эллиотта, углов Ганна и т.п.
- Система протестированная, сотни раз проверенная и успешно применяемая десятками участников, ранее прошедших тренинги Юрия ВПотоке.

И результаты говорят сами за себя.

Уже не раз приводил в пример свои классные сделки:

Точка входа 11 мая
в 16:15 и в 16:21
в среднем по 192555 п
Точка выхода
12 мая в 15:50
по 183375 п
33,3%
при первоначальном риске
около 3% в одной сделке
за одни сутки на простом тренде
RTS-6.11 [Цена]

Первоначальный стоп на 138990 п,
т.е. около 1000 п на контракт
(без «плеча» это 0,7% риска).
Итоговая прибыль 18180 п,
что без «плеча» составляет 12,99%,
а с риском в 3% более 50% прибыли
Выход
17 сентября
в 11:57
по 158155 п
Точка входа
6 сентября в 10:02
по 139975 п
RTS-9.12 [Price]
RTS-9.12 [Volume]

Фьючерс на индекс РТС-6.13
Первоначальный риск 500 п или <0,4% к цене
инструмента, с учётом плеча 2,4% к капиталу.
Итоговый результат 8,6% к цене
инструмента, с учётом плеча
и добора позиции 77% к капиталу
Выход
13 мая в 10:00
по 139870 п
2-ой вход 24 апреля в 10:00
по 130426 п (в среднем)
1-ый вход 23 апреля в 11:00 по 127965 п (в среднем)
RTS-6.13 [Price]

А вчера ещё привёл в пример две свои последние сделки:

Также Вы знаете про многочисленные результаты участников тренингов:

Разумеется, это лишь некоторые примеры некоторых участников, которые мне известны.

Теперь «другая сторона медали» или

– Почему НЕПРОСТО делать деньги на бирже?

Почему НЕПРОСТО

Во-первых, вспоминаются два факта.

Факт первый

На встрече Клуба трейдеров, в довольно узком, но всё же публичном кругу, технический директор одного из брокеров озвучил такой факт: «80% сливают свои счета за первые два месяца»!!!

Этот факт вызвал недоумение не только у меня, но и большинства присутствовавших на встрече. Прозвучал, в частности, вопрос: «Может, это на фьючерсах?» – Нет, отвечает – какая разница? На акциях тоже самое(!)

Понятно, чтобы слить на акциях за два месяца счёт надо не только неправильно, но ещё и очень активно торговать – т.е. скальпировать. О вреде скальпинга писал не раз, в частности, здесь, повторяться не буду.

Давайте, далее поговорим об остальных 20% уцелевших спустя два месяца трейдинга.

Факт второй

И тут вспоминается другой интересный факт. По результатам опроса подписчиков о проблемах в трейдинге, который проводили в прошлом году, наивысший рейтинг набрала проблема

иллюзорности лёгкости делания денег на бирже!

Таким образом, «понюхавшие пороха» трейдеры уже Знают, что всё НЕ так просто!

Тогда встаёт главный вопрос: «Почему же НЕПРОСТО, если ПРОСТО?»

В чём конкретно главная проблема? Или, если этих проблем несколько, то каковы они?

Какими качествами изначально должен обладать человек, если хочет делать деньги на бирже?

Внешние «друзья-товарищи»

Итак, Почему НЕПРОСТО в Интернет-трейдинге?

Напоминаю, что 80% отсеялись у нас сразу, в первые же два месяца, так как не только не имели Системы торговли, так ещё и очень-очень активно «колбасили» (скальпировали).

В этой главе поговорим о серьёзных людях, к которым, очень надеюсь, и Вы лично относитесь.

– Итак, если действительно человек хочет разобраться всерьёз в Деле Биржевой Торговли, что он, скорее всего, сделает?

– Скорее всего, пойдёт искать Системные Знания, читать книги или проходить курсы обучения.

Внешние проблемы. Откровенные шарлатаны

Можно попасть к «друзьям», которые с пафосом заявят о своей суперфирме с супергарантиями. Что они говорят.

Среди этих «опытных товарищей» могут встретиться совсем **отпетые шарлатаны**, которые скажут, что у них *все* сделки плюс или «100 сделок подряд в плюс», что практически одно и тоже.

Другие шарлатаны предложат *гарантировано* сделать деньги за Вас, пообещав доходность, как в МММ… И потом спокойно кинут. Один из примеров здесь.

Внешние проблемы. «Профессионалы» фондового рынка

«Профессионалами» в кавычках я называю людей, умудрённых соответствующим образованием и, как правило, обладающими сертификатами ФСФР, либо работающими на таких профессионалов – в первую очередь, брокеров, биржу, ПИФы и т.п.

Разумеется, среди таких «профессионалов» иногда встречаются и реальные профи, но не будем сейчас об исключениях.

Итак, что предлагают «профессионалы» в кавычках.

Давайте, для начала **рассмотрим «профессионалов»-брокеров.**

Во-первых, очень подробно разницу в интересах частного трейдера и брокера я описал в своей книге «Как Самому Сделать 1000% Годовых на Бирже, Не Зная, Куда Пойдёт Рынок». Да, эта же глава вошла и в бесплатную часть – в мини-книгу «Главный секрет успешного Интернет-трейдинга» – посмотрите, там очень наглядная таблица.

– Итак, если интерес брокера вовсе не в успешной торговле клиента, то, что мы получаем?

– Хороший брокер будет делать всё, чтобы увеличить свою прибыль, которая напрямую зависит от вырученных комиссионных. Для этого хороший брокер будет:

1. **Будет привлекать всё новых и новых клиентов,** всеми правдами и неправдами завлекая и заманивая разными «плюшками», красивыми примерами супердоходов. Потому что постоянно нужно новое «пушечное мясо» на замену выбывающим каждые два месяца 80% (некоторые, правда, по два-три раза «выбывают»).

Замечание. Совсем откровенно этим грешат разные форексные компании, у которых невозможно отобрать лицензию, потому что они… фактически вне поля нашего российского законодательства и контроля ФСФР. Но не будем про форекс, о нём итак уже много сказано, в том числе есть ряд

статей и новостей на моём сайте, в частности, здесь. Вернёмся к чисто российским брокерам, предоставляющим доступ к нашей Российской (Московской) фондовой бирже.

2. **Будет предлагать бесплатное обучение, не особо заботясь о его качестве**. Ведь главное, чтобы человек торговать начал и, как следствие, прибыль приносить. То, что 80% вылетят уже в первые два месяца не важно – брокер с них прибыль уже получил. Да и формально он предупреждал, т.к. каждый пришедший в «инвестирование на фондовом рынке» подписывает документ о рисках, даже, если его и не читал.

3. Будет предлагать торговлю акциями (ныне используется аналог и называется, по-моему, "режим «Т+2»" – извините, если что напутал, сам я давно торгую только фьючерсами). Фьючерсы, на которых комиссионные значительно ниже, ещё недавно были совсем «под секретом». Для всех «лишнее знающих» новичков всегда готова страшилка про «огромные риски», которые якобы присущи торговле фьючерсами. Реально, как Вы уже знаете со слов технического директора одного из брокеров, без разницы, что на акциях, что на фьючерсах, при активной бессистемной торговле счёт сливается всего за пару месяцев.

4. **Будет предлагать «стратегию торговли», выгодную брокеру.** Ярким примером такой «стратегии» я считаю так называемую «пробойную стратегию», которой сам я обучился у брокера, когда пришёл торговать на биржу в 2007 году. Почему та стратегия однозначно выгодна брокеру, и совсем не выгодна клиенту?

Замечание. Возможно, сейчас что-то изменилось, и здесь я говорю именно о той «стратегии», которую сам изучал на курсах учебного центра брокера в апреле 2007 года. Хотя вряд ли что-то принципиально могло измениться в лучшую сторону.

Во-первых, предлагалось фиксировать прибыль всего 0,5%, при том, что комиссионные биржи и брокера по совокупности составляли порядка 0,1%, плюс, примерно столько же +0,1% уходило ещё на обычное проскальзывание. Итого «чистая прибыль» с успешной сделки порядка +0,3% – сущие копейки! И самое интересное, что стоп предлагалось ставить –2%! Таким образом, чтобы «отбить» одну убыточную сделку, надо было сделать 8 сделок в плюс! *Теоретически*, по той самой «пробойной стратегии» «всего лишь» одна – две сделки из десяти давали убыток. Ещё раз подчёркиваю – **теоретически**! Т.е. при идеальном соблюдении совсем неидеальной, я бы даже сказал, мутной «стратегии», с учётом использования самых разных дополнительных факторов, например, тех же уровней Фибоначчи.

Итог применения трейдерами подобных умных брокерских «стратегий» весьма печален.

5. **Будет всячески способствовать продвижению различных активных видов трейдинга**, в том числе, предлагать робототорговлю.

6. **Будет (как правило, косвенно) препятствовать знаниям об осознанном трейдинге**, с разумным количеством сделок, разумными рисками и объёмами входа.

Будет продвигать соответствующих его интересам трейдеров и их «системы», и мягко или явно отказывать в публичной известности трейдеров и их систем, которые делают деньги, выплачивая сущие копейки в виде комиссионных.

7. **Будет предлагать своё «доверительное управление»** или торговлю по «рекомендациям своих аналитиков» с явно повышенными комиссионными, которые, в самом лучшем случае, приводят к результату подробно описанному в пункте 4 (применение стратегии, выгодной брокеру), а в худшем случае просто приводят к потере значимой части счёта (таких

«отзывов» об услуге «персональный брокер» у меня уже несколько от участников тренингов разных потоков – для примера несколько отзывов посмотрите здесь).

Думаю, что привёл достаточно простых фактов и следствий, которые не только на себе прочувствовал, но и очевидно и прямо вытекают из интересов брокера. Совсем кратко не получилось, хотя и рассказал здесь совсем по минимуму.

Аналогично можно разложить интересы и других «профессиональных» участников фондового рынка, специализирующихся на услугах доверительного управления, вложений в ПИФы, НПФы и т.п.

Но уже очень хочется **перейти к категории самых продвинутых частных трейдеров**.

Надеюсь, если Вы даже ранее не знали выше приведённые факты, то теперь уж точно их узнали, а «знание нельзя отменить».

Соответственно, у Вас остаётся только одна единственная возможность –
принять мир таким, какой он есть,
понять и принять, что Вам нужно от брокера и биржи,
а что вовсе НЕ нужно.
Целиком и полностью взять всю ответственность
за свою биржевую торговлю и её результаты на себя лично!

Тогда и Вы попадаете в ту самую категорию **самых продвинутых частных трейдеров,** ради которой собственно я и веду свой сайт, рассылку, провожу курсы и тренинги.

Далее расскажу уже конкретно, что изначально нужно для успешного делания денег на бирже. И какие конкретно шаги нужно предпринять, чтобы Вы лично смогли достичь успеха

Непростая Статистика

Напоминаю, что 80% отсеялись у нас сразу, в первые же два месяца, так как не только не имели Системы торговли, так ещё и очень-очень активно спекулировали на бирже.

Выше также были рассмотрены внешние проблемы, связанные с тем, что человеку свойственно доверять громким названиям, документам-сертификатам и т.п., даже не подозревая о прямо противоположном интересе «профессиональных» «товарищей».

Здесь поговорим о серьёзных людях, которые
не только понимают, изложенные выше факты,
не только готовы учиться (разумеется, за деньги, потому что «бесплатный сыр бывает только в мышеловке»),
но и, что самое главное, готовы взять всю ответственность за свои результаты в Деле Биржевой Торговли на себя!
Если Вы готовы сказать «Я – сам кузнец своего счастья!», значит, Вы в правильном месте, и читаете нужную книгу.
В начале я Вам рассказал, что всё просто, если у Вас в руках проверенная Система Биржевой Торговли – Система принятия решений, когда купить, когда продать, а когда просто ждать.

– Тогда Что НЕПРОСТО?

НЕпросто соблюдать Систему, потому что

- НЕТ гарантий положительного дохода в каждой сделке,
- НЕТ и НЕ может быть равномерности и стабильности в ДБТ (Деле Биржевой Торговли),
- Новости и связанные с ними эмоции сильно вредят, а
- Эмоционально(!) хочется сделать всё наоборот, а не так, как положено по Системе… Не буду повторять всем известный факт, что Страх и Жадность – главные враги трейдера, да и любого так называемого «инвестора» ФР.

Потому что, если Вы торгуете по проверенной Системе, то главная проблема

в ПРИНЯТИИ самого факта

СТАТИСТИЧЕСКОГО характера дохода на бирже.

Это гораздо сложнее, чем кажется на первый взгляд.

Для серьёзных людей гораздо большую проблему создают не «страх и жадность», а **перфекционизм**, которому я посвятил целую главу в книге «Как Самому Сделать 1000% Годовых на Бирже, не Зная, куда Пойдёт Рынок».

Замечание. Кстати, эта глава целиком вошла и в бесплатную часть – в книгу «Главный секрет успешного Интернет-трейдинга».

Замечание. Я не говорю про тех, кто остался искренне верен самой гиблой идее о Системе, в которой все (или почти все) сделки в плюс. Такие люди вечно будут искать «святой Грааль», и им бесполезно доказывать, что на самом деле здесь ВСЁ ПРОСТО, а НЕПРОСТО совсем в другом.

Помните, как в школе ставили оценки?

Помните, как оценивали (хвалили и ругали) родители?

Подсознательно каждому хочется быть хорошим!

Поэтому давайте разберёмся, что ХОРОШО и что ПЛОХО в Системном Интернет-трейдинге.

Что ХОРОШО и Что ПЛОХО в Системном Интернет-трейдинге

– Отрицательный результат сделки – это хорошо или плохо?

– НЕ ХОРОШО и НЕ ПЛОХО!

– Почему?

– Потому что **НЕ ЭТО** ВАЖНО!

– А что важно?

– Важно по СИСТЕМЕ или НЕ по СИСТЕМЕ сделана сделка!

– Понимаете?

– Когда человек отмечает красным в журнале сделок свои отрицательные сделки, может создаться впечатление, что он конченый неудачник, потому что половина или даже более сделок НЕ принесли никакой прибыли!

– Но разве это важно? Разве на этом надо фокусировать своё внимание?

– Нет, ФОКУСИРОВАТЬ своё внимание надо на том, по СИСТЕМЕ или не по СИСТЕМЕ совершена сделка!

Вот в чём «святой Грааль» успеха!

Если Вы смогли понять и принять всю эту непростую СУТЬ,
если Вы осознали статистическую сущность доходов на бирже,
если Вы хотя бы умом сейчас поняли, что
Гарантии НЕ на каждую сделку, а **на СИСТЕМУ в ЦЕЛОМ,**
тогда имеет смысл читать дальше.

Далее я опишу, какими тремя основными качествами должен обладать человек для успеха в Деле Биржевой Торговли (ДБТ).

Качества бизнесмена Дела Биржевой Торговли

Итак, мы поговорили, почему просто в Интернет-трейдинге, о внешних «друзьях-товарищах» и о некоторых внутренних проблемах, и что самое непростое.

Теперь о конкретных качествах человека, имеющего шансы на успех в трейдинге.

Ещё в начале своей трейдерской деятельности я не раз задавался вопросами:

- «Кто успешно торгует на бирже из года в год?»,
- «Какими качествами нужно обладать для успеха на бирже?»,
- «Какой склад ума, черты характера присущи успешному трейдеру?»,

и т.п.

Очень хотелось «нарисовать» портрет успешного бизнесмена Дела Биржевой Торговли, в том числе, для того, чтобы с высокой вероятностью ответить на вопрос, который мне не раз задавали: «А у меня получится?»

И, что ещё важнее и интереснее:

– Как изменить себя?

– Как настроить на правильные действия в Деле Биржевой Торговли?

К примеру, актёр может сыграть одну роль, а потом «перевоплотиться» и сыграть сильно другую роль?

- Да, может, хотя и не каждый.

Да мы сами по жизни регулярно перевоплощаемся, играя разные роли. Как правило, не особо замечая это.

Например, сравните, как Вы себя ведёте:

- по отношению к своим родителям и по отношению к своим детям,
- по отношению к Вашим подчинённым и к Вашему начальству,
- по отношению к тем, кто Вас обслуживает и по отношению к тем, кого Вы обслуживаете?

Согласитесь, хотя бы «небольшая» разница есть).

Это всё указывает на то, что Вы можете вести себя по-разному, можете быть «другим», проявлять гибкость, играть разные роли.

Мои семь лет наблюдения и общения с разными трейдерами, да и просто исследования путем прочтения книг, просмотра и прослушивания других успешных людей (успешных, в первую очередь в своём бизнесе), привели меня к трём главным качествам, которые нужны для успеха в трейдинге.

1. Здоровый авантюризм

Он присущ практически любому бизнесмену, потому что риски в бизнесе выше, чем риски при работе по найму. Потому что при работе по найму человек, как правило, рискует лишь одной зарплатой.

Несоизмеримо выше в бизнесе и уровень ответственности каждого принятого решения, когда за всё (или почти за всё) отвечаешь сам. При этом в Деле Биржевой Торговли, как правило, нет компаньонов, нет никаких начальников и подчинённых, поэтому сразу ВСЯ ответственность исключительно на самом себе.

Соответственно, *если человек панически боится брать ответственность на себя, занятие ДБТ* ***(как впрочем, и другими бизнесами)*** *для него не подойдёт! Ещё раз перечитайте это предложение.*

Ещё раз подчёркиваю, важно не бояться именно «*брать ответственность на себя»* – это свойство любого бизнесмена, да и любого начальника.

Заметьте, что «быть ответственным» и «брать ответственность на себя» вообще-то не одно и то же!

Замечание. Надеюсь, Вы понимаете, что завсегдатаи трейдерских форумов – самые безответственные болтуны, потому что у них всегда кто-то другой виноват. У них всегда рынок пошёл куда-то не туда, куда яко бы «должен» был идти. Виновны то правительство, то «беня», то «кукловоды», то обычный аналитик в очередной раз неверно оценивший ситуацию…

Итак, идя в Интернет-трейдинг, **будьте готовы рисковать**. Будьте немного авантюристом (но лишь немного). Будьте готовы к «американским горкам» – к интересным (и иной раз очень даже лихим) движениям рынка, не особо точно предсказуемым колебаниям. И, конечно, осознавайте, что вся ответственность – на Вас.

2. Осознание, что гарантии на Систему в целом

Об этом уже писал выше. Но этот момент настолько важный, что позволю себе ещё раз повториться.

Это, к сожалению, совсем не так просто, как кажется.

Нет, и не может быть гарантий ни в одной сделке, насколько бы круто не «сошлись все звёзды» (все самые лучшие факторы).

В любой сделке может быть убыток, даже в самой «правильной» и самой соответствующей Системе. Как, впрочем, любая самая неправильная и несоответствующая Системе сделка может принести прибыль, как один лотерейный билет может случайно «озолотить» за «копейки».

Помните, что работает именно Система в целом. Если Вы НЕ будете допускать грубых ошибок, и будете торговать по Системе хотя бы на 80% (а лучше на 90-100%), тогда Вы будете в очень хорошем плюсе по прошествии 50-100 сделок. Никаких гарантий, что у Вас после десятка сделок по Системе будет плюс (хотя вероятность этого очень высока), но что хороший плюс будет на 50 сделках по Системе практически на 100% гарантировано. Как уже писал, работает именно Статистика.

Если Вы переживаете и концентрируетесь на убыточных сделках, считая, что что-то сделали лично Вы не так (потому что уже взяли ответственность на себя), то это путь к разочарованию в ДБТ. Концентрируйтесь на соблюдении Системы в целом.

Ещё раз, простой и супер важной фишкой является

Ваша сосредоточенность именно на соблюдении Системы,
и, как следствие, оценка качества своих сделок
по критерию их соответствия Системе.

3. Любовь к своему Делу Биржевой Торговли

На это особо важно обратить внимание тем, кто считает важным только «бабло», и приходит в трейдинг исключительно ради денег, потому что остальное кажется совсем неважно.

Кстати, любовь к своему делу играет огромную роль и в других видах деятельности. Особенно сильно проявляясь в творческих занятиях, в частности, в искусстве, спорте (каким бы «техничным» он ни казался), в руководящей работе и, конечно, в бизнесе.

Если Вам не интересны графики, если Вы терпеть не можете расчёты и подсчёты, если ведение каких-либо записей, сравнение, учёт и анализ Вы считаете уделом бухгалтеров-очкариков, то Ваши шансы на успех в ДБТ будут крайне низки.

Конечно, совсем «всё» любить невозможно. Лично я сам сильно ленюсь вести некоторые записи. К примеру, ту же еженедельную оценку ситуации на бирже записываю каждые выходные (даже когда бывает сильно неохота), так как принял на себя обязательства перед Вами – моими подписчиками рассылки и читателями сайта.

Как говорится, «у палки всегда два конца», поэтому такой очевидный и классный плюс ДБТ, как отсутствие начальников и регулярного внешнего контроля, на самом деле для ряда трейдеров оказывается серьёзным минусом (когда «контроль» срабатывает только когда маржин-колл «клюнет»).

Если Вы не любите своё дело, то при первых же неудачах бросите его.

Замечание. Я здесь не рассматриваю вариант попадания в зависимость от трейдинга, которая может быть зависимостью сродни игромании. Такие люди играют (да, именно играют, а не торгуют) на бирже не ради выигрыша, а ради драйва и адреналина (хотя сами себе в этом вряд ли признаются, как алкоголик обычно не признаёт, что он алкоголик). И таких, кто впадает в сильную зависимость, как мы уже с Вами выяснили выше, как минимум, 80% (потому и сливают свои счета в первые же два месяца).

Если у Вас серьёзный интерес, если для Вас в Интернет-трейдинге есть что-то, что Вам нравится не только, как источник дополнительного дохода, тогда это серьёзный плюс и Ваше преимущество с точки зрения долгосрочного успеха в ДБТ.

Ещё раз отмечу, что вообще всё любить невозможно. В любом деле есть процессы более интересные и менее интересные. При этом могут встречаться и совсем неинтересные, но очень важные для успеха.

И в этом случае Ваша любовь к своему Делу сможет легко «заставить» Вас сделать всё, что нужно и когда нужно. Если же мотивации окажется недостаточно, то… лучше уж просто работать по найму, просто наблюдать со стороны, и обсуждать «на кухне» и/или на форумах, как другие делают деньги на бирже.

Эту тему, конечно, можно разложить гораздо подробнее. Обсудить, к примеру, у кого больше шансов: у технаря или гуманитария, у мужчины или женщины, у бизнесмена или сотрудника по найму, у психолога или программиста и т.п.

С другой стороны, я уверен, что сказал самое важное, назвав три главных составляющих для успеха в Деле Биржевой Торговли.

Если у Вас есть хотя бы Две из Трёх выше указанных составляющих, Вам стоит попробовать себя в ДБТ.

И нам с Вами тогда пора перейти к самому главному – Как конкретно Практически достичь успеха в ДБТ. Об этом читайте далее.

Что конкретно Сделать, чтобы прийти к успеху

1. Во-первых, Вам нужна Система Биржевой Торговли (СБТ)

Об СБТ очень много говорил, писал, рассказывал… В частности, все основные элементы и составляющие Системы и Стратегии озвучены в бесплатном видеокурсе «Основы успешного трейдинга + Все основные элементы и составляющие Системы и Стратегии» (если Вы совсем новичок или «не в теме», обязательно посмотрите, очень рекомендую!).

Лучшим бюджетным вариантом получения **конкретной Системы** (Юрия ВПотоке) со всеми деталями и нюансами**,** с выработкой практических навыков по нахождению точек входа и выхода и др., является прохождение базовой части тренинга «Эффективная Стратегия Биржевой Торговли» – часть «Система».

О многочисленных успехах участников ранее прошедших тренинг писал не раз, отзывов на сайте о тренинге несколько десятков, да и описание самого тренинга весьма подробное, поэтому повторяться здесь не буду.

Если Вы по каким-либо причинам сомневаетесь на счёт тренинга, тогда для начала приобретите комплект книгу «Как Самому Сделать 1000% Годовых на Бирже, Не Зная, Куда Пойдёт Рынок» вместе с видеокурсом на DVD «Система Биржевой Торговли Юрия ВПотоке – самая суть». Для покупателей книги и курса «СБТ – самая суть» действуют скидки на прохождение тренинга, поэтому Вы фактически ничего не теряете, приобретя и изучив сначала данный курс и книгу.

Показателем успешного прохождения данного этапа обучения является Ваша конкретно прописанная и успешно протестированная Система Биржевой Торговли.

2. Во-вторых, Вам нужно будет СОБЛЮДАТЬ Систему Биржевой Торговли

Как уже писал в этой книге, это не так просто, как кажется. По крайней мере, я лично не встречал людей, которые бы могли просто «автоматически» соблюдать Систему Торговли (хотя предполагаю, что такие существуют). В той или иной степени каждый трейдер сталкивается с проблемой соблюдения Системы Биржевой Торговли.

Во-первых, для начала нужно просто понимать, **в чём именно проблемы, и Как конкретно они решаются.** В ВИП-части тренинга «Эффективная Стратегия Биржевой Торговли» – часть «Стратегия» – подробно прорабатываются вопросы Времени в биржевой торговле, Управления капиталом и Психологии. Наиважнейший блок, решающий вопросы соблюдения Системы, конечно, Психология – недаром ему отводится половина времени в ВИП-части тренинга.

Первая задача Стратегии застраховать Вас от грубых нарушений Системы Биржевой Торговли.

Вторая задача – сделать всё Дело Биржевой Торговли максимально эффективным.

Повторюсь, что все эти вопросы прорабатываются в ВИП-части тренинга «Эффективная Стратегия Биржевой Торговли». Кроме того, Вы можете в любое время подать заявку на прохождение индивидуального ВИП-обучения.

Показателем успешности прохождения данного этапа является лично Ваша конкретно прописанная Стратегия Биржевой Торговли (разумеется, основанная на той, что дана в тренинге).

3. В-третьих, Вам будет важно закрепить полученные знания и умения на практике, выработать привычку совершать сделки на бирже по Системе, и очень желательно с максимальной эффективностью.

Для этих целей у нас еженедельно проводится ВИП-Мастер-группа, в которой Вы тоже сможете принять участие после успешного прохождения предыдущих этапов: когда полностью пройдёте тренинг «Эффективная Стратегия Биржевой Торговли», т.е. обе части «Система» и «Стратегия», пропишите и успешно протестируете свою Систему Биржевой Торговли, опишите свою Стратегию Биржевой Торговли.

Примеры результатов участников Мастер-группы (фрагменты одного из занятий) Вы можете посмотреть здесь.

Если Вам кажется, что всё слишком сложно,
то это и «так» и «не так» в тоже время.

- «Так», потому что действительно «халявы» нет и, чтобы получать хороший доход, надо потрудиться.
- «Не так», потому что «не Боги горшки обжигают». Правда.

Тренинги проводятся уже третий год, система обучения отработана до деталей, поэтому, **чтобы получить результат, просто надо прийти в тренинг и сделать все упражнения.** Я уверен, что почти любой, кто захочет, сможет это сделать.

В заключение мой маленький личный пример совсем из другой сферы.

Танцор я вообще никакой. А моя супруга – почти профи.

Для неё «смиксовать»-сочинить танцевальную композицию, а потом станцевать – совсем просто. Для меня, как Вы догадываетесь, это совсем НЕПРОСТО.

И когда перед нашей необычной свадьбой встал вопрос о необычном свадебном танце, я, конечно, поддержал Валю (тогда ещё мою невесту), потому что тупо переминаться с ноги на ногу на явно необычной свадьбе совсем было «не в тему».

Благо времени в запасе было четыре месяца. И начались наши тренировки. Почти каждый день по 15-30 минут. И «О! Чудо!» – даже у меня получилось! Конечно, совсем не на отлично, но получилось! Наши родственники и друзья были в восторге, поскольку от меня уж точно никто такого не ожидал. Кстати, посмотреть, что получилось, можете здесь:

http://video.yandex.ru/users/yuriy-vpotoke/view/3/

Возвращаясь, к нашей теме, повторюсь *«Не Боги горшки обжигают».*

Если у Вас есть желание, то найдёте и время и деньги, и всё у Вас получится.

Я в Вас верю.

С уважением, Юрий ВПотоке.

P.S. Ещё раз напоминаю, что начать Вы можете с малого – с комплекта «Книга «Как Самому Сделать 1000% Годовых на Бирже, Не Зная, Куда Пойдёт Рынок» + Видеокурс на DVD «Система Биржевой Торговли Юрия ВПотоке – самая суть».

Для покупателей книги и курса действуют скидки на прохождение тренинга «Эффективная Стратегия Биржевой Торговли», поэтому приобрести выше оговоренный комплект выгодно, особенно, если до очередного тренинга есть хороший запас времени.